

ما خواستار تجدید نظر در

تصمیم CEMATEX نیستیم!

نگاه ما به آینده خوش بینانه است. با وجود اینکه در حال حاضر چشم انداز اقتصاد بسیاری از کشورها رضایت بخش نیست، با نگاهی به آمارهای سال ۲۰۰۷ ACIMIT می‌توان گفت که این انجمن توانسته است در هر دو بخش تولید و صادرات رشد داشته باشد. در سال ۲۰۰۷ فروش خارجی ما از بالا بودن نرخ ارز اروپا متضرر شد و این مشکل در سال ۲۰۰۸ نیز همچنان وجود خواهد داشت. با این حال، عملکرد موفق انجمن در زمینه صادرات ماشین آلات نساجی در برخی بازارهای جهانی (به ویژه چین) مؤید اعتبار و پیشتازی سطح تکنولوژی این کشور در بخش تولیدات نساجی است. همچنین صنعت نساجی ایتالیا با توجه به افزایش واردات آن در سال‌های اخیر، سرمایه‌گذاری‌های خود را در این بخش ادامه داده است.

۳. برگزار نشدن ایتما ۱۱ در ایتالیا چه قدر برای شما ناراحت کننده بود؟

بدیهی است که تولیدکنندگان ماشین آلات نساجی ایتالیا انتظار داشتند که دوره بعدی ایتما در میلان برگزار شود، اما این اتفاق نیفتاد و ایتما ۱۱ در اسپانیا برگزار خواهد شد.

ACIMIT به سهم خود موقعیت صنعت ماشین آلات نساجی ایتالیا را در CEMATEX (انجمن تولید کنندگان ماشین آلات نساجی اروپا) تقویت و حمایت کرده، اما ظاهرآ این امر کافی نبوده است. ما خواستار تجدید نظر در تصمیم CEMATEX نیستیم، اما شکی نیست که صنعت نساجی اسپانیا با وجود پیشرفت بسیار خوبی که داشته است، با صنعت نساجی ایتالیا چه از نظر حجم تولید و چه از نظر میزان سرمایه‌گذاری در بخش ماشین آلات قابل مقایسه نمی‌باشد.

۴. با توجه به فروش ۸۸۱ میلیون دلاری صنعت ماشین آلات نساجی ایتالیا به آسیا، برآورد شما در مورد بازار آئی خود در این قاره و به ویژه در خاورمیانه چیست؟

بی تردید آسیا در آینده نیز نخستین بازار صادراتی

مصالحه اختصاصی صنعت کهن با دکتر پائولو بانفی (رئیس انجمن ماشین سازان نساجی ایتالیا)



۱. لطفاً بفرمایید در سال ۲۰۰۷ سهم ACIMIT در تولید ماشین آلات نساجی دنیا به چه میزان بوده، و چند درصد از این ماشین آلات صادر شده‌اند؟ ایتالیا با مجموع درآمد ۲/۷ میلیارد یورو در بخش ماشین آلات نساجی، یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان این نوع ماشین آلات در دنیا به شمار می‌رود. ۷۸٪ تولیدات این بخش به صادرات اختصاص داشته و در سطح جهانی، ۱۱٪ صادرات ماشین آلات نساجی مربوط به ایتالیا می‌باشد.

۲. با توجه به موقعیت کنونی اقتصاد ایتالیا و همچنین بحران اقتصاد جهانی، پیش‌بینی شما در مورد آینده صنعت ماشین آلات نساجی ایتالیا چیست و به نظر شما آیا این کشور می‌تواند سهم ۱۱ درصدی خود را در

این بخش حفظ نماید؟

در ایتما ۲۰۰۷، پس انتخاب اسپانیا و شهر بارسلون به عنوان میزبان آئی ایتما، ACIMIT در یک کنفرانس مطبوعاتی اعتراض خود را نسبت به این تصمیم CEMATEX (انجمن ماشین سازان نساجی اروپا) نشان داد. دکتر پائولو بانفی، رئیس انجمن ماشین سازان نساجی ایتالیا با اعلام اینکه ایتما ۱۱ حق مسلم ایتالیا بود، حضور پر رنگ ماشین سازان ایتالیایی در ایتما مونیخ را تاکیدی بر این امر دانست. مجله کهن در این جلسه قول یک مصالحه اختصاصی را از وی گرفت که در زیر از نظر می‌گذرانید:

در زیر از نظر می‌گذرانید:



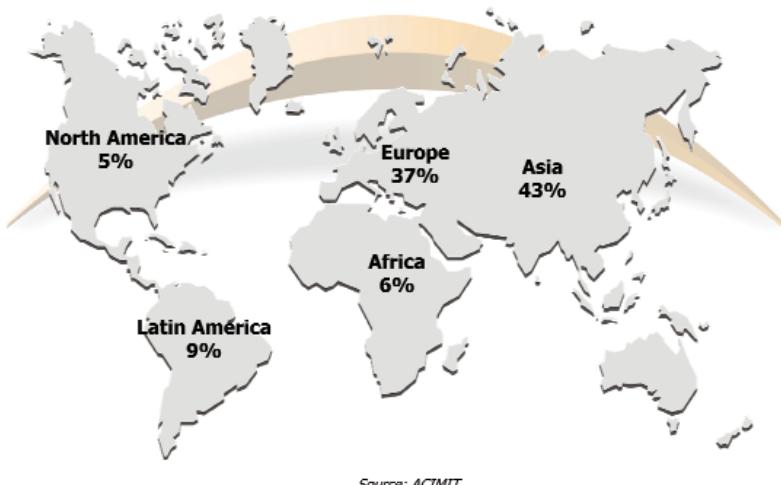
سومین نمایشگاه بین المللی ماشین آلات و محصولات نساجی، چرم، پوشک و فرش در شهر صنعتی یزد

سومین نمایشگاه بین المللی تخصصی ماشین آلات و محصولات نساجی، چرم، پوشک و فرش در استان یزد بعنوان یکی از قطب‌های صنعت نساجی ایران با قدمت دیرینه‌ای که در راستای فعالیتهای نساجی دارد فرصت مناسبی پیدا می‌آورد که واحد های صنعتی ما بتوانند با آخرین دستاوردهای علم و صنعت در زمینه‌های مختلف نساجی آشنا شوند و تولیدات متنوع خود را در مععرض دید بازدیدکنندگان قرار دهند. به منظور آشنایی بیشتر با برگزاری این نمایشگاه که در اردیبهشت ماه سال ۸۷ برگزار می‌شود با دکتر محمد میرجلیلی مدیر عامل شرکت مهندسی تحقیقاتی سیما نساج یزد-برگزارکننده این نمایشگاه که عضو هیئت علمی دانشکده نساجی دانشگاه آزاد اسلامی یزد نیز می‌باشد گفتگوی انجام دادیم.

جهت مطالعه این گفتگو می‌توانید به سایت مجله صنعت کهن به آدرس زیر مراجعه نمایید.

www.kohanjournal.com/fa/masahbehaha

ITALIAN EXPORTS PER AREAS - 2007 (previsional data)



◀ برای ایتالیا خواهد بود. سهم آسیا در صادرات ماشین آلات نساجی ایتالیا از ۲۹٪ در سال ۲۰۰۰ به ۴۳٪ در

سال ۲۰۰۷ افزایش یافته است. علاوه بر بازارهای بزرگی همچون چین و هند، تولید کنندگان ما مشتاقانه در جستجوی کشورهایی با قدمت دیرینه در زمینه نساجی هستند که موقعیت جغرافیایی آنها دارای پتانسیل خوبی برای تبدیل شدن به یک بازار هدف ممتاز برای صادرات ایتالیا باشد. کشورهایی مانند سوریه، مصر و ایران بازارهایی هستند که همواره از تکنولوژی‌های ارائه شده توسط ایتالیا در زمینه نساجی به خوبی استقبال نموده‌اند.

۵. برنامه‌های ACIMIT برای حضور فعال و گسترده در ایتمای آسیا و ایتما ۲۰۱۱ چیست؟

ACIMIT با همکاری انجمن تجارت خارجی ایتالیا برای حضور در ITMA Asia + CITME به منظور حمایت از مشارکت ایتالیا در این نمایشگاه تجاری، در حال انجام یک سلسله عملیات تبلیغاتی در چندین مجله تجاری تخصصی در بازارهای بزرگ خاور دور است. بیل بوردهای تبلیغاتی موجود در سالن‌های نمایشگاه نیز در مورد حضور ایتالیا در ITMA Asia + CITME اطلاع رسانی خواهند کرد. همچنین یک کنفرانس مطبوعاتی توسط ACIMIT در ۲۸ جولای یعنی در روز دوم نمایشگاه برگزار خواهد

